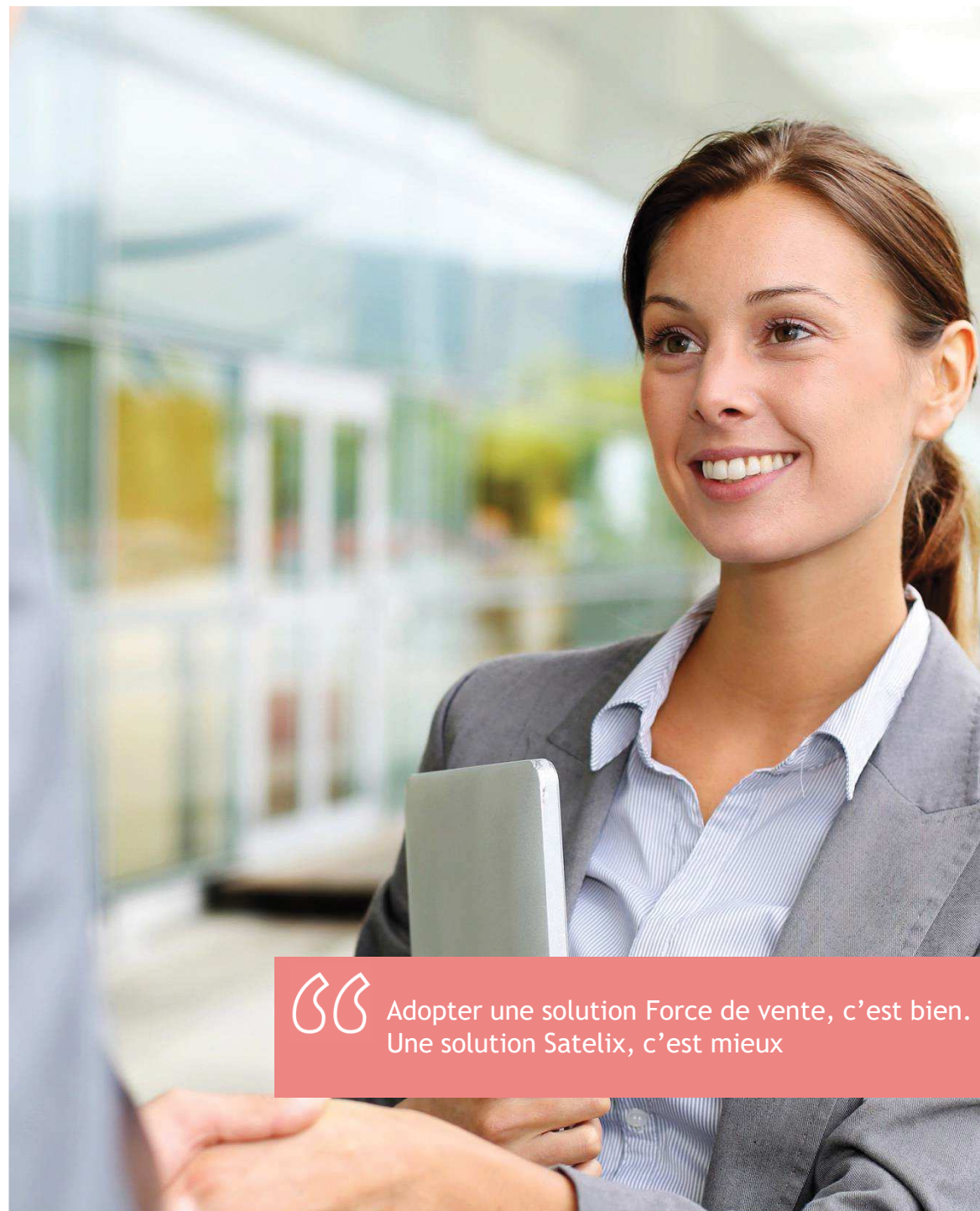




**LA
SOLUTION
MOBILE
POUR
DÉVELOPPER
VOS VENTES**



“ Adopter une solution Force de vente, c’est bien.
Une solution Satelix, c’est mieux ”

Vous avez une force de vente
itinérante ou nomade



Vous cherchez à faire performer
d'avantage vos commerciaux et
votre gestion commerciale



SATELIX FORCE DE VENTE EST LA SOLUTION



Satelix est fait pour vous. Notre priorité est votre satisfaction :
Satelix est une solution rapidement opérationnelle, tout de suite rentable.



LA SOLUTION POUR LES PME

Un **outil** indispensable
d'aide à la vente itinérante

Une **solution** de prise de commande
en mode déconnecté

Une **appli** mobile
synchronisée avec l'ERP

DES COMMERCIAUX QUI VENDENT PLUS ET MIEUX

100 % du temps consacré au conseil et la vente

- ✓ Prise de commande en direct
- ✓ Accélération des prises de commande et de leur traitement
- ✓ Réduction des tâches administratives (jusqu'à 40 % du temps d'un commercial)
- ✓ Un gain de temps consacré à augmenter le nombre de visites et de ventes.
- ✓ Optimisation des déplacements, planification des rendez-vous, tournées

Des rendez-vous mieux préparés, une information client disponible en temps réel, permettent des prises de décisions plus rapides et efficaces sur le terrain. Finies l'approximation et la dispersion commerciales.



LA SIMPLICITÉ SATELIX

- 1 La solution la plus facile à intégrer**
Satelix Force de Vente n'exige pas de développement spécifique et s'intègre tout naturellement au système de gestion commerciale de l'entreprise.
- 2 Prêt à l'emploi,**
Avec une forte capacité de paramétrage, disponible en mode déconnecté et connecté avec la 4G/Wifi.
- 3 La plus rapide à adopter**
Intuitif, Satelix Force de Vente s'utilise très facilement après une formation ultra-courte
- 4 Hyper paramétrable**
En back office, vous accédez à une interface PC pour paramétrer l'application ainsi que pour pousser de l'information aux commerciaux.



Le matin, on présente Satelix Force de Vente et ses différentes fonctionnalités à vos commerciaux, le soir, ils sont déjà opérationnels ! Une seule journée suffit !



LES COMMERCIAUX

disposent sur le terrain, et à tout moment, des données nécessaires à la performance commerciale : vision globale du client

1



2



L'ENTREPRISE

Satelix Force de Vente permet à toute l'entreprise d'être immédiatement au service de son client aux côtés de ses commerciaux.



LE SUIVI




Suivi clients/prospects optimisé

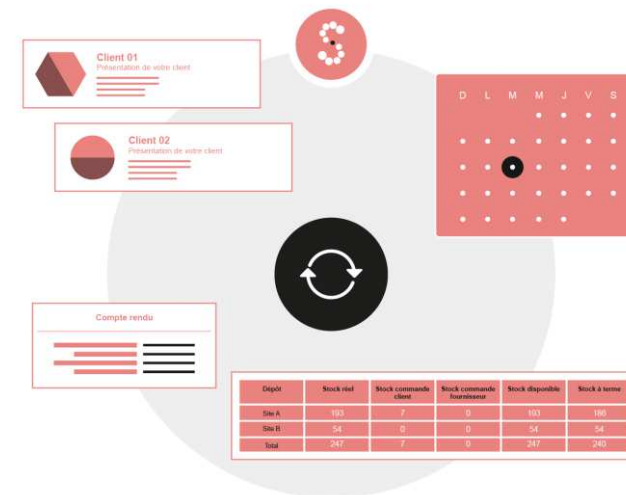
3






FONCTIONNALITÉS AVANT LE RDV COMMERCIAL

L'information

-  Gérer son agenda
-  Créer de nouveaux clients ou prospects
-  Embarquer toute l'information client sur le terrain






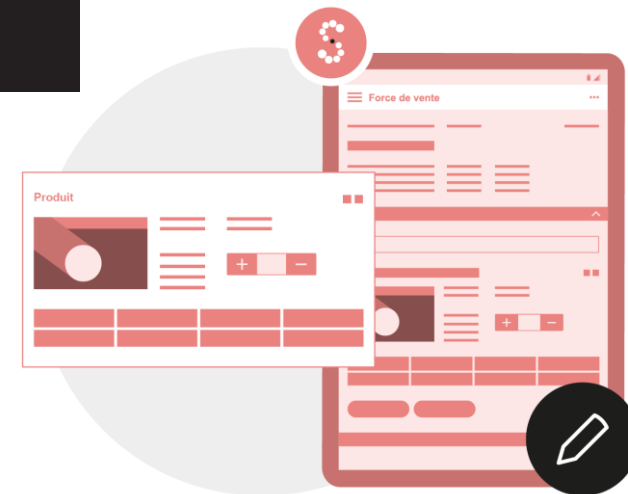
L'application offre de nombreuses possibilités :

-  Fiche client
-  Historique des ventes
-  Comptes rendus

FONCTIONNALITÉS PENDANT LE RDV COMMERCIAL

Pendant le RDV

-  Accéder à un catalogue produits et aux fiches articles
-  Saisir un devis ou un bon de commande
-  Interroger vos stocks en temps réel





L'application offre de nombreuses possibilités :

- ✓ Noter des commentaires sur les articles ou dans le document client, visible ou non par le client.
- ✓ Saisir les remises en fonction des règles de la gestion commerciale
- ✓ Faire signer électroniquement son client, signature visible sur le PDF
- ✓ Imprimer vos documents pendant le rendez-vous

FONCTIONNALITÉS APRÈS LE RDV COMMERCIAL

Gestion commerciale

-  Synchroniser à distance
-  Saisir son compte rendu



L'application offre de nombreuses possibilités :

- ✓ Envoyer de la documentation
- ✓ Expédier le document de vente signé
- ✓ Compte rendu Synchronisation avec le siège

UNE ÉQUIPE EXPÉRIMENTÉE À VOTRE ÉCOUTE TOUT AU LONG DU PROJET

- 1** **Rendez-vous conseil**
Audit technique, analyse et recommandation
(travail de concert avec le partenaire Gestion)
- 2** **Formation au back office**
Pour personnaliser l'application à l'image
de l'entreprise
- 3** **Aide aux paramétrages**
Et installation des tablettes
- 4** **Formation**
À l'usage de l'application auprès des commerciaux
- 5** Mise à disposition et **opérationnalité** terrain
- 6** Accès à **notre service Assistance**
À distance en illimité

LE
+

Un consultant / formateur
expérimenté comme
interlocuteur dédié
à votre projet